



RAÚL BUSTAMANTE

Servicios Profesionales



11-5765-4113 | rbustamante@cealider.com.ar | Raúl Bustamante

SENTIDO DE VIDA

Carrera profesional en áreas comerciales de empresas de tecnología. Mi experiencia en B2B de más de 20 años incluye empresas en marcha o Start-ups, venta directa / canales / integración, locales o internacionales. Mi valor ha radicado en saber comunicar a la gente responsable del negocio los beneficios de implementar tecnología.

Además soy instructor de Taekwon-Do, y formo líderes en mi escuela con equilibrio emocional, criterio y disciplina.

EDUCACIÓN

- | | |
|-----------|---|
| 2020-2024 | LIC. EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS
Universidad Empresarial Siglo 21: Prom 7.6 |
| 2024 | DISEÑO DE PROYECTOS DE INVESTIGACIÓN
Universidad Empresarial Siglo 21 |
| 2001-2013 | CAPACITACIÓN EN ISO 9001, PROJECT MANAGEMENT, PLANES DE NEGOCIO |
| 1997-2002 | SOLUTION SELLING, POWER BASE SELLING Y OTRAS METODOLOGÍAS DE VENTA CONSULTIVA |

EXPERIENCIA LABORAL

- | | |
|------|---|
| 2021 | EJECUTIVO DE CUENTAS VALKIMIA <ul style="list-style-type: none">• Software para gestión de Supply Chain homologado por SAP• Mejora de relaciones con clientes y aumento de la facturación• Gestión de prospectos y clientes, con revisión de servicios y cobranzas |
| 2010 | LATIN AMERICA SALES MGR FABRIMÁTICA <ul style="list-style-type: none">• Manufactura de Robots industriales• Gestión de estrategia comercial y su implementación en América Latina.• Apertura de Fabrimática Brasil• Gestión de proveedores, COMEX, Marketing y Seguridad Industrial |



RAÚL BUSTAMANTE

Servicios Profesionales



11-5765-4113 | mail4raul@gmail.com | Raúl Bustamante

2010 **GERENTE COMERCIAL | INFORMEG**

- Start-up de reseller IBM
- Desarrollo de ventas de hardware y soluciones IT

2008 **GERENTE COMERCIAL | WEBSTRATEGY**

- Transormación a empresa orientada a soluciones

2007 **INTEGRATION SALES EXECUTIVE | TECSYSTEM**

- Reseller IBM (Hardware y soluciones IT)

2004 **ARGENTINA SALES MANAGER | SOLUCIONES**

- Venta de proyectos de CRM a Bancos y soluciones de BI

1997 **ACCOUNT MANAGER | PROGRESS SOFTWARE CORP**

- Venta de Herramientas de programación a grandes empresas